

PROGRAMA DE ASIGNATURA

Asignatura	Inglés IV		
Carrera	Administración Pública		
Código	371436		
Créditos	SCT 3 Tbjo. Directo: 4 0 0		
Nivel	Semestre 6		
Requisitos	Inglés III		
Categoría	Obligatorio		
Área de	Ciencias Sociales		
conocimiento OCDE ¹			
Descripción	Contribución al Perfil de Egreso En un mundo globalizado, donde el idioma inglés es usado como Lingua Franca, manejar el inglés como puente comunicacional entre culturas se convierte en una necesidad no sólo del mundo de los negocios sino que también socialmente. El programa incluye conocimiento y manejo de conceptos y contextos en economía, Marketing y administración en las cuatro habilidades lingüísticas, pero con énfasis en la comunicación oral y escrita requerida tanto en el mundo académico como en el de los negocios. Dentro de los elementos generales de estudio se incluyen: 1. Organización de ideas, conceptos y construcción de oraciones en diferentes contextos situacionales y comunicacionales formales (laborales y de negocios) e informales (sociales) 2. Familiarizarse con el uso de conceptos de la Administración Pública en inglés 3. Desarrollo de capacidades de liderazgo, creatividad y trabajo en equipo en una segunda lengua, respetando las opiniones de los compañeros. 4. Expresiones idiomáticas propias del inglés con énfasis en presentaciones y conferencias en Administración Pública. 5. Gramática intermedia		
	Resultado de aprendizaje general Al finalizar el curso los participantes estarán en condiciones de comunicarse tanto en forma oral como escrita a un nivel de dominio A2 y B1 del Marco Común Europeo de Referencia para las Lenguas (CEFR). El nivel comunicacional adquirido se espera que sea pre-requisito para el siguiente semestre toda vez que los aprendizajes específicos mencionados sean satisfactoriamente alcanzados.		
	Para el ramo de Inglés IV se espera que el alumno refuerce lo estudiado en el programa de Inglés III, pero demostrando actitudes que permitan al docente concluir que los objetivos de Inglés III han sido consolidados en términos de capacidad de comunicación, resolución de problemas, liderazgo, trabajo en equipo y de		

¹ Clasificación de la asignatura de acuerdo a la OCDE: Ciencias Agrícolas, Ciencias Naturales, Ciencias Médicas y de Salud, Ciencias Sociales, Ingeniería y Tecnología, y Humanidades.

motivación y aprendizaje autónomo proactivo. Se enfatiza también en este nivel el trabajo con bases fonéticas y fonológicas específicas que se hagan cargo de las dificultades particulares de pronunciación del alumno en esta área, que le permitan trabajar en su pronunciación de manera más precisa.

Resultados de aprendizaje específicos	Unidades temáticas
Analizar ideas de marketing mediante un caso de estudio sobre productos y servicios exitosos (Kristal Water). Marketing emocional, "Vendiendo un Sueño".	Unit 1: Marketing Discuss ideas about marketing Reading: The Film-Financial Times Listening: An interview with a marketing consultant Word partnerships Questions Telephoning: Exchanging information Kristal Water: Relaunch a product Writing: Sales leaflet
Planificación. Importancia de la planificación estratégica en una empresa. Distracciones comunes que hacen que una planificación fracase. Clarificando puntos clave de planificación en una reunión.	Unit 2: Planning Discuss planning Reading: investing in Nizhny Novgorod-Financial Times Listening: An interview with a Leading Business adviser Words for talking about planning Talking about future planning Talking about future plans (plan, hope, expect, would like, want, going to; present continuous) Meetings: interrupting and clarifying The voice of business: Plan a radio programme Writing: Letter
Gerenciamiento de personas y no de personal. Un buen gerente y sus cualidades de organización. El Recurso Humano de una empresa como activo estratégico.	Unit 3: Managing people Discuss qualities and skills of a good manager Reading: Young managers- Financial Times Listening: An interview with a professor of organizational

El conflicto como parte inherente de las relaciones humanas y de negocios. Cómo enfrentar favorablemente el conflicto y aprovecharlo como oportunidad de desarrollo. Estudio de caso European Campers.

Emprendimiento y condiciones para emprender. El toque humano implícito en el emprendimiento. Fabricando un producto y la importancia de una buena ubicación para una fábrica. Conflictos ambientales y de legislación inherentes a un emprendimiento industrial.

Cualidades de diferentes productos en un rango de industrias que va desde la agrícola orgánica a la de servicios personalizados. Por qué se prefiere un producto o servicio sobre otro similar de un competidor en la misma industria. Papel de la innovación en productos y servicios para atraer clientes.

behaviour
Verbs and prepositions
Reported speech
Socialising and entertaining
The way we do things: Improve
ways of working together
Writing: report

Unit 4: Conflict
Quiz on managing conflict
Reading: Conflict management
– Guardian
Listening: An interview with a
consultant
Word building
Conditionals
Negotiating: dealing with
conflict
European Campers: Negotiate
a solution
Writing: Letter

Unit 5: New business
Discuss conditions for starting
new businesses
Reading: The Human TouchFinancial Times
Listening: An interview with a
consultant to new businesses
Economic terms
Time clauses
Dealing with numbers
Marcia Lee Jeans: Choose a
location for a new factory
Writing: Letter

Unit 6: Products
Discuss your favorite products
Reading: Fruits of the
rainforest-Financial Times
Listening: Five people talk
about the best thing they have
ever bought
Adjectives for products
Passives
Presenting a product
Minerva A.G: Choose

	innovative products for a store Writing: Report

Metodologías de enseñanza y de aprendizaje

El enfoque será primordialmente comunicativo, con un fuerte énfasis en las interacciones profesor-estudiantes y estudiantes-estudiantes. Las clases se desarrollarán en base a las funciones comunicativas del lenguaje y elementos de la Teoría de la Comunicación Humana, donde los participantes pondrán en práctica todas las competencias lingüísticas diseñadas para el curso. Todo lo anterior es apoyado por material multimedia y sitios web interactivos, además de visitas de relatores extranjeros que abarquen temas de actualidad para el logro de los objetivos propuestos así como para el desarrollo de la interacción comunicativa entre los estudiantes.

Procedimientos de evaluación:

Diagnóstica : al inicio del curso

Formativa : durante el desarrollo del curso

Sumativa : 3 Pruebas (dos escritas y una oral) (30%,30%,40%) Quiz y Pop Quiz: Controles y controles sorpresa que ponderarán un 5%

como ayuda para alguna de las tres evaluaciones Sumativas.

Bibliografía Básica

Cotton D, et al. Market Leader Pre-Intermediate. Pearson/Longman New Edition

Eastwood J. Oxford Practice Grammar Oxford

Murphy R. Grammar in Use Cambridge

ETS Corp. The Official Guide to the TOEFL Test McGraw Hill

Recursos Anexos - Sitios Web de Referencia y Estudio

Harvard Business for Educators

https://cb.hbsp.harvard.edu/cbmp/pages/home

The British Council

http://www.britishcouncil.org/

Spanish to English Financial Dictionary

http://www.spanish-translator-services.com/dictionaries/finance-spanish-english/

Investopedia

http://www.investopedia.com/articles/basics/03/022803.asp

Internations Magazine

http://www.internations.org/magazine/11-cross-cultural-communication
Recursos Anexos - Webgrafía General
www.esl-lab.com
www.a4esl.org
www.market-leader.net
www.englishpage.com
www.about.com
www.businessenglishsite.com
www.breakingnewsenglish.com
www.eslpartyland.com
www.esllibrary.com
www.bogglesworldesl.com
www.eslgold.com
www.eslamerica.us
www.tesol.org
www.usingenglish.com